

BEAUTY **full** JOBS

Personalberatung Kosmetikbranche

Unser Mandant ist ein europäisches gesundes Familienunternehmen in 3. Generation, mit beinahe 100-jähriger Erfolgsgeschichte, der Friseur-Produkte und Dienstleistungs-Konzepte exklusiv an Friseurunternehmer in über 80 Ländern weltweit anbietet. In eigenen Forschungslaboren werden die Produkte entwickelt und kommen aus Eigenherstellung.

Der Mensch im Mittelpunkt – die Philosophie ist „Your best you“. Das Unternehmen steht für mondäne & kundenorientierte Marketing-Konzepte, hochwertige Produkte im Inhalt & Design und durchdachte Pflege-, Style- bzw. Farb-Systeme.

Unser Mandant expandiert erfolgreich seit 2019 in Deutschland und startet mit mehreren

SALON BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (m/w/d)

in den Regionen: Nord-Hessen, Niedersachsen, Hamburg, Schleswig-Holstein und NRW

DAS ERWARTET SIE

- Sie verantworten die Gewinnung und Weiterentwicklung Ambassador- und Konzept-Kunden
- Sie vereinbaren die individuellen Marketing- und Friseur-Dienstleistungsmanagement Pläne
- Strategische Verkaufsgebietsentwicklung
- Gebietsanalyse auf Basis von Potenzialdaten
- Identifizierung und Qualifizierung der Ambassador – und Konzept Salons
- Stetiger Auf- und Ausbau der Kenntnisse über die Anforderungen und Strategien Ihrer Kunden
- Entwicklung & Umsetzung von Aktivierungsmaßnahmen in Zusammenarbeit mit dem Education & Marketing
- Initiierung und Umsetzung von In-Salon Marketing- Education und Aktionsmaßnahmen
- Regelmäßige Umsatz- und Gewinn-Planung

DAS BRINGEN SIE MIT

- Sie sind bei uns richtig, wenn Sie freundlich & aufgeschlossen sind
- Ihre Arbeitsweise ist geprägt von hoher Leistungsbereitschaft und Flexibilität
- Sie besitzen eine ausgeprägte unternehmerische Denkweise und schnelle Auffassungsgabe
- Sie sind belastbar & behalten auch in anspruchsvollen Verhandlungsphasen den Überblick
- Sie sind offen & kommunikativ und besitzen ein hohes Maß an Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres Auftreten
- Sie verfügen über Durchsetzungsvermögen sowie Eigeninitiative
- Sie repräsentieren Fashion
- Ergebnisorientiertes und selbstständiges Arbeiten im internationalen Kontext sind Ihnen vertraut
- Sie sind Social Media affin und besitzen ein fundiertes Know-how im Bereich des MS Office Paketes, vor allem sehr gute Excel und Power Point Anwenderkenntnisse

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Kaufmännische Ausbildung wird vorausgesetzt
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung vorzugsweise im Friseurmarkt oder Beauty- bzw. Fashion Markt in Bereichen Vertrieb, Account Management, Trade Marketing oder Education
- MS Office (Excel und Power Point)
- Deutsch und Englisch: fließend

DAS BIETEN WIR IHNEN

- Eine Anstellung in einem wirtschaftlich gesunden Unternehmen mit Familiencharakter
- Eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem motivierten jungen Team
- Einen hohen persönlichen Gestaltungsspielraum mit der Möglichkeit, viel zu bewegen
- Eine attraktive Vergütung mit zusätzlicher Erfolgsbeteiligung, die nicht gedeckelt ist
- Eine langfristige Karriere mit Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten
- Ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung