



Unsere Philosophie lautet „For those with Character“. Als ein im Jahr 1922 gegründetes, niederländisches Familienunternehmen vertreiben wir unsere friseur exklusiven Produkte und Dienstleistungs-Konzepte direkt an Friseurunternehmer/-innen. Der Mensch steht bei uns im Mittelpunkt.

Deshalb legen wir unseren absoluten Fokus auf die Kundenentwicklung. Wir unterstützen unsere Friseur-Partner, sich erfolgreich im Friseur-Markt zu positionieren.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir **für den Großraum Berlin** erfahrene und engagierte

BUSINESS DEVELOPER (m/w/d)

Ihre Verantwortung

Als Business Developer verantworten Sie die Gewinnung und Weiterentwicklung der Ambassador- und Konzept-Salons. Darüber hinaus vereinbaren Sie die individuellen Marketing- und Friseur-Dienstleistungsmanagement Pläne.

Ihre Aufgaben

- Gebietsanalyse auf Basis von Potenzialdaten
- Identifizierung und Gewinnung der Ambassador- und Konzept-Salons
- Qualifizierung und Weiterentwicklung selektiver Ambassador- und Konzept Salons
- Stetiger Auf- und Ausbau der Kenntnisse über die Anforderungen und Strategien Ihrer Kunden
- Umsetzung von In-Salon Marketing-, Education- und Aktionsmaßnahmen

Ihr Kompetenzprofil

- Sie sind bei uns richtig, wenn Sie freundlich und aufgeschlossen sind und einen wertschätzenden Umgangston pflegen.
- Ihre Arbeitsweise ist geprägt von hoher Leistungsbereitschaft und Flexibilität.
- Sie besitzen eine ausgeprägte unternehmerische Denkweise und schnelle Auffassungsgabe. Sie sind belastbar und verlieren auch in anspruchsvollen Verhandlungsphasen nicht den Überblick.
- Sie sind eine offene und kommunikative Persönlichkeit und besitzen ein hohes Maß an Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres Auftreten beim Kunden.
- Sie verfügen über Durchsetzungsvermögen sowie Eigeninitiative.

BUSINESS DEVELOPER (m/w/d)

- Sie sind in Berlin und in der Beauty-Welt zu Hause.
- Sie legen Wert auf ein gepflegtes Äußeres.
- Ergebnisorientiertes und selbstständiges Arbeiten im internationalen Kontext sind Ihnen vertraut.
- Sie sind Social Media affin und besitzen ein fundiertes Know-how im Bereich des MS Office Paketes.

Ihre Qualifikationen

- Abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung, idealerweise im Beauty- oder Friseurmarkt, in den Bereichen Account Management, Trade Marketing oder Education
- Gerne auch Quereinsteiger aus der Fashion/Beautybranche
- MS Office (insbesondere Excel und PowerPoint), idealerweise CRM und Power BI
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Führerschein Klasse B

Was wir bieten

- Eine familiäre und freundschaftliche Atmosphäre in einem inhabergeführten Unternehmen
- Eine langfristige Karriere mit Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten
- Eine überdurchschnittliche Vergütung mit zusätzlicher Erfolgsbeteiligung
- Kurze Entscheidungswege, eine Open Door Policy und ein wertschätzender Umgang auf allen Ebenen
- Firmenwagen der Kompakt-SUV-Klasse, auch zur privaten Nutzung
- Ein Gratiskontingent auf KEUNE Produkte

Wenn Sie eine leidenschaftliche Persönlichkeit sind, die Freude am Vertrieb von Haarkosmetik-Produkten hat, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Lebenslauf und Zeugnissen sowie Ihre Gehaltsvorstellungen an swendlandt@keune.com.

Bei Fragen zu der Position steht Ihnen Frau Stella Wendlandt gerne zur Verfügung unter swendlandt@keune.com oder 0151 64342267.

Kontakt:

Keune Haircosmetics Germany

Hanauer Landstraße 136a

60314 Frankfurt am Main

www.keune.com